

# GMC Trading AG setzt auf SAP Business One und die E-Shop-Schnittstelle von VIS Consulting



«So flexibel und dynamisch wie unser Unternehmen ist, sollte auch unsere neue ERP-Lösung sein. Wir wollten alle unsere Prozesse ausschliesslich über das ERP abwickeln, wir wollten unser komplexes Preissystem abbilden, wir benötigten eine E-Shop-Anbindung und Papiere wie Lieferscheine oder Rechnungen in unserem CD und in drei Sprachen. All das musste aber den Möglichkeiten und Ressourcen eines KMU entsprechen. Wir haben es geschafft: mit SAP Business One und mit dem Implementierungspartner VIS Consulting AG. Sie haben uns nicht zu viel versprochen.»

Michel Ungricht

**Geschäftsführer GMC Trading AG**

## **Hochwertige Produkte für den Foto-, Optik- und Jagdfachhandel**

Die 1959 gegründete GMC Trading AG ist Generalvertreterin verschiedener Marken im fotografischen und optischen Bereich und beliefert mit diesen Produkten Fachhandelsgeschäfte und Grossverteiler. GMC Trading bewirtschaftet rund 7000 Artikel und betreut 2000 Kunden. Die Produkte werden im persönlichen Verkauf sowie in einem E-Shop angeboten. Die Handelsfirma mit Sitz in Wallisellen betreibt ein externes Lager, von dem aus die ganze Logistik organisiert wird.

## **Gesucht: ERP-Standard-Lösung, individuell anpassbar**

Das intern entwickelte System der GMC Trading war in die Jahre gekommen und erfüllte die Bedürfnisse der Kunden nicht mehr optimal. Die Zeit war reif für eine neue ERP-Lösung, doch die Ansprüche waren hoch: Es sollte eine Standard-Software sein, die jedoch fähig sein musste, den komplexen Prozess der Preisfindung zu meistern. Bei GMC Trading profitiert jeder Kunde innerhalb eines Konditionenmodells von den für ihn besten Preisen. Sämtliche entscheidenden Faktoren müssen im ERP-System abgebildet werden.

GMC Trading prüfte Lösungen unterschiedlicher Anbieter und entschied sich schliesslich für SAP Business One. Michel Ungricht, Geschäftsführer der GMC Trading, erläutert weshalb:

«Wir haben uns neben der Software vor allem für den Implementierungspartner VIS Consulting AG entschieden. Diese Spezialisten passen zu unserem Unternehmen und wir haben ihnen zugetraut, dieses Projekt mit uns erfolgreich durchzuführen – zu Recht!»

SAP Business One wird bereits in der Standardversion vielen Wünschen gerecht. Spezialanforderungen wie die Preisberechnung der GMC Trading können vom Implementierungspartner zusätzlich programmiert werden. Der SAP-Partner VIS Consulting AG führt mit jedem potentiellen Kunden einen Workshop durch, um die individuellen Anforderungen und Bedürfnisse zu klären. Aufgrund der Ergebnisse offeriert VIS einen Pauschalpreis für die gewünschte Lösung. So hat der Kunde die Projektkosten von Anfang an im Griff.

## **Erfolgreiche Projektumsetzung mit Wow-Effekt**

Neben den individuellen Anpassungen war die Migration der Daten eine weitere Herausforderung. Dank des in SAP Business One enthaltenen Moduls für den automatisierten Excel-Import gelang es elegant, die umfangreichen Kunden- und Artikeldaten in die neue Lösung zu überführen. Um den Online-Shop an das neue ERP anzubinden und im Shop die komplexe Preisstruktur ebenfalls abzubilden, installierte VIS das Shopsystem PhPepperShop. Dieses wurde über eine Schnittstelle mit SAP Business One verbunden.

Die Erneuerung des ERP-Systems war eine intensive, aber erfolgreiche Zeit, wie Michel Ungricht betont:

«Zur Umsetzung eines solchen Projekts müssen alle Beteiligten am gleichen Strick ziehen. Bei VIS haben wir die geeigneten Partner dafür gefunden. Wir werden verstanden, fühlen uns gut betreut und wissen: Die können das! Und SAP Business One ist für uns die ideale Software. Wir geniessen heute die Sicherheit, ein renommiertes Produkt einzusetzen, das sich mit unserer Firma weiterentwickeln kann. Zudem läuft die Lösung schnell, äusserst zuverlässig und bietet die für eine professionelle Geschäftsführung nötigen Analyse- und Auswertungsmöglichkeiten. Mein Kompliment sowohl an SAP als auch an VIS!»

**SAP (Schweiz) AG**Althardstrasse 80  
8105 Regensdorf

Tel. 058 871 61 11

[www.sap.ch](http://www.sap.ch)

Auf einen Blick

**Kunde:**GMC Trading AG  
8304 Wallisellen  
[www.gmc-ag.ch](http://www.gmc-ag.ch)**Branche:**

Handel

**Produkte und Leistungen:**

Foto-, Optik- und Jagdfachhandel

**Ansprechpartner:**Michel Ungricht  
[michel.ungricht@gmc-ag.ch](mailto:michel.ungricht@gmc-ag.ch)**Mitarbeitende /Anwender:**

6/5

VIS Consulting AG

**Partner:**VIS Consulting AG  
5600 Lenzburg  
[www.vis-ag.ch](http://www.vis-ag.ch)**Ansprechpartner:**Kurt Stäubli  
[kus@vis-ag.ch](mailto:kus@vis-ag.ch)**PhPepperShop:**Glarotech GmbH  
9500 Wil  
[www.phpeppershop.com](http://www.phpeppershop.com)**Die Herausforderung**

- Ablösung des bestehenden ERP durch eine Standard-Lösung, die jedoch anpassbar ist
- Abbilden von Spezialitäten wie der komplexen Preisstruktur im ERP
- Anbindung einer E-Shop-Lösung
- Finden eines passenden Implementierungspartners

**Die Lösung**

- Einführung von SAP Programmierung Business One
- Programmieren von Anpassungen und Schnittstellen durch VIS Consulting AG
- Migration aller Daten, Artikel und Kunden mittels B1 Excel-Import-Modul
- Anbindung der E-Commerce-Lösung PhPepperShop

**Der Nutzen**

- Vereinfachte Pflege aller Artikel und Daten an einem Ort
- Stabil funktionierender Shop mit allen für die Kunden wichtigen Informationen
- Schnelles, leistungsfähiges und zuverlässiges ERP-System
- ERP-Lösung mit Zukunft, Upgrades funktionieren trotz Eigenentwicklungen
- Nützliche Analyse- und Auswertungsmöglichkeiten

© 2013 SAP (Schweiz) AG. Alle Rechte vorbehalten.



The Best-Run Businesses Run SAP™